

Atradius 如何協助 VEKA AG 保持高知名度 長達 40 多年

打算建造房屋或翻修公寓的人，一定都知道 VEKA 的門窗邊條。

1969 年以小型捲門製造商之姿起家的公司，如今已經成為世界頂尖的塑膠邊條系統生產業者，全球員工超過 6,000 人，年營收更超過十億歐元。

該公司在四大洲設有 40 間以上的分公司，其經營總部則設在德國明斯特區森登霍爾斯特鎮。

與合作夥伴共創無憂未來

不過，歷經數十載成功期間，該公司也曾經面臨過必須克服的困境。

1979 年是 VEKA 的全盛期，榮景卻因接踵而至的經濟衰退嘎然而止。員工薪資水漲船高、政府的建築業補助方案截止，加上石油危機引發原物料成本居高不下，導致經濟逐漸陷入僵局。

於是，公司及個人不再積極投資新建築與房屋翻修。在局勢如此搖擺不定的時期，VEKA 選擇相信一家新的合作夥伴，那就是 Atradius Kreditversicherung。

Atradius 評估了 VEKA 的每一個企業客戶，並且提供適合的保險理賠保障，支援該公司繼續在國際市場上拓展版圖。二十世紀九十年代初，柏林圍牆倒塌、東歐門戶大開，成了 VEKA 繼續成長壯大的重大契機。

截至目前為止，Atradius 已經分配了超過 1,000 項信用限額給 VEKA 的企業客戶。

穩健成長

當被問及 VEKA 日後可能會面臨哪些挑戰時，自 2007 年就開始擔任執行長的 Andreas Hartleif 表示「首先是越來越普遍的市場整併現象。

也就是說，未來供應商和客戶端的市場主力業者會減少，但仍存在的主力業者規模會更大，他們的業務重心也會隨之改變。推出現代化表面技術或複合材料等創新產品以利開發新市場，以及在數位技術領域繼續擴大版圖，這些仍然相當重要。」

在這樣的背景下，Atradius 的貿易信用保險能夠針對德國國內外的新客戶提供信用評估和保險理賠保障，從而協助該公司達到成長目標。

Pascal Heitmar 是管理委員會的一員，負責法律事務和信用保證等領域，他相信應收帳款保險對於 VEKA Group 的未來成長會是相當重要的因素：

「對 VEKA 而言，信用保險和抵押、銀行擔保及其他形式的保證一樣有價值，因此對於集團的長期業務發展有相當重要的影響力。」與 Christian Baese 合作負責管理 VEKA 客戶的 Christian Pludra 表示：「我們對於彼此之間長達 40 多年的合作關係深感驕傲。」



1970 年代窗戶製造

公司：
Veka AG

貿易產業：
塑膠加工業

市場：
國際

挑戰

**與每個國家/地區的合作夥伴
攜手推動在全歐洲的強勁成長**

成果

1979 年 11 月 1 日以來順利合作

方法

**VEKA 與 Atradius 有著共同的
價值觀與目標，基於此精神開展
合作**



Das Qualitätsprofil
★★★★★★

與 Atradius 交流互動



Atradius DE



@atradiusDE



atradiusgroup

免責聲明

本文件資訊內容僅供參考。凡本文件內容所含資訊和/或其中所描述之任何服務，就其具備銷售價值或符合特定用途與否，或其正確性而言，Atradius 明確放棄任何明示或暗示之聲明或保證。本文件之內容不產生任何權利。Atradius 買方評等可做為 Atradius 信用保險保單輔助工具。Atradius 買方評等遵守 Atradius 買方評等使用條款或協議聲明之條款及條件。

Atradius Kreditversicherung
Atradius 分公司
Crédito y Caución S.A. de Seguros y Reaseguros

Opladener Straße 14, 50679, Cologne

電話：+1 800-822-3223

customerservice.de@atradius.com
www.atradius.de